LES PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

Dès l'obtention du BTS :
conseiller de vente et de services, vendeur/conseil, vendeur/conseiller e-commerce, chargé de clientèle, chargé du service client, marchandiseur, manageur adjoint, second de rayon, manageur d'une unité commerciale de proximité.

Avec expérience :
Chef des ventes, chef de rayon, responsable e-commerce, responsable de drive, responsable adjoint, manageur de caisses, manageur de rayon(s), manageur de la relation client, responsable de secteur, de département, manageur d'une unité commerciale.

Vous pouvez exercer ces métiers dans des secteurs d'activité variés

Entreprises de prestations de services : *assurance, banque, immobilier, location...*

Entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés : hypermarché, grande distribution spécialisée...

Entreprises de vente par internet

UN CONTEXTE DE TRAVAIL PRIVILÉGIÉ :

DE SOLIDES RELATIONS AVEC LES ENTREPRISES DU SAUMUROIS

DES ENSEIGNEMENTS OPTIONNELS
(Communication en langue étrangère 2, parcours de professionnalisation à l'étranger...)

*Une partie des cours de **MERCATIQUE** en **ANGLAIS.***

DES LOCAUX AGREABLES ET FONCTIONNELS

POSSIBILITE D'HEBERGEMENT POUR LES ETUDIANTS :
RESIDENCE RABELAIS

***APPARTEMENTS MEUBLÉS** avec services (laverie, parking privé...) proposés par l'office des HLM*
(possibilité d'APL)

Lycée Polyvalent CARNOT BERTIN

BTS MCO

(Management Commercial Opérationnel)

Une intégration professionnelle efficace et rapide

Lycée Polyvalent Carnot Bertin
25 rue Marceau 49 400 SAUMUR
tel : 02 41 53 50 00
http://0490055u.e-lyco.fr/

Vous êtes titulaire d'un baccalauréat...

Vous recherchez une formation orientée vers des compétences commerciales et d'encadrement d'une équipe...

Vous êtes dynamique et entreprenant...

Vous êtes prêt à prendre des responsabilités dans une entreprise de distribution de produits ou de services...

Le BTS MCO correspond à votre projet !

LA FORMATION

LES HORAIRES

DISCIPLINES	1ère année	2ème année
Culture générale et expression	2h00	2h00
Langue vivante étrangère	3h00	3h00
Culture économique, juridique et managériale	4h00	4h00
Développement de la relation client et vente conseil	6h00	5h00
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5h00	6h00
Gestion opérationnelle	4h00	4h00
Management de l'équipe commerciale	4h00	4h00
Total	28h	28h
Enseignement facultatif langue vivante étrangère 2	2h00	2h00
Entrepreneuriat	2h00	2h00
Parcours de professionnalisation à l'étranger	2h00	2h00

EPREUVES	Coef.	Durée
Culture générale et expression	3	4h00
Communication LV1 (écrit)	1,5	2h00
LV1 (oral)	1,5	20 min
Culture économique, juridique et managériale	3	4h00
Développement de la relation client et vente conseil	3	CCF
Animation, dynamisation de l'offre commerciale	3	CCF
Gestion opérationnelle	3	3h00
Management de l'équipe commerciale	3	CCF
Enseignement optionnel (oral)		20 minutes

CCF : Contrôle en Cours de Formation

LES STAGES

Une immersion dans l'entreprise que vous aurez choisie

8 semaines en 1ère année

8 semaines en 2ème année

Vous réaliserez des activités professionnelles contribuant à la dynamique commerciale et managériale de l'entreprise.

Vous capitaliserez des compétences professionnelles en situation réelle de travail.

LES DÉBOUCHÉS

Vie professionnelle

Le BTS MCO, un diplôme apprécié des entreprises

Poursuite d'études

Licences professionnelles, écoles de commerce...

Lycée Polyvalent Carnot Bertin
25 rue Marceau 49 400 SAUMUR
tel : 02 41 53 50 00
http://lyc-bertincarnot-49.ac-nantes.fr/spip/